

## **Neuer Wachstumsschritt: Software Partners Group stärkt ihre Managed Services Plattform durch Übernahme ausgewählter Geschäftsbereiche von WUD**

**Düsseldorf, 27. April 2026** – Die Software Partners Group GmbH (SPG) setzt ihren Wachstumskurs konsequent fort und übernimmt ausgewählte Geschäftsbereiche der WUD GmbH. Mit diesem strategischen Schritt stärkt SPG insbesondere ihre Position im Bereich Managed Services von Managed Infrastructure & Cloud über Managed Security und Managed Workplace & Collaboration bis hin zu Managed Application Operations und erweitert zugleich ihre Kompetenzen in den Bereichen ERP, Dokumentenmanagement sowie HR- und Payroll-Lösungen und -Services.

Der Zusammenschluss ist ein weiterer Meilenstein in der Buy-and-Build-Strategie der SPG. Ziel ist der Aufbau einer führenden, integrierten Plattform für mission critical software and services im Mittelstand. Im Fokus stehen dabei Kundennähe, operative Exzellenz und die Fähigkeit, mittelständische Unternehmen ganzheitlich, skalierbar und nachhaltig in ihrer digitalen Transformation zu begleiten.

Gerade im Mittelstand wächst der Bedarf an Partnern, die nicht nur einzelne Softwarelösungen bereitstellen, sondern auch den stabilen, sicheren und zukunftsfähigen Betrieb geschäftskritischer Systeme gewährleisten. Managed Services sind heute ein zentraler strategischer Erfolgsfaktor, weil sie die Grundlage für Verfügbarkeit, Sicherheit, Skalierbarkeit und Resilienz schaffen und damit für die digitale Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen. Mit dem gezielten Ausbau ihrer Kompetenzen in Managed Infrastructure & Cloud, Managed Security, Managed Workplace & Collaboration sowie Managed Application Operations erweitert SPG ihr Leistungsversprechen konsequent als End-to-End-Partner für Software, Prozesse und Betrieb.

WUD verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung im Software- und IT-Umfeld und ist insbesondere in den Bereichen ERP, Dokumentenmanagement sowie HR- und Payroll-Lösungen am Markt etabliert. Der Zusammenschluss erweitert nicht nur das Lösungsportfolio der SPG, sondern eröffnet zugleich zusätzliche Potenziale für den weiteren Ausbau eines skalierbaren und leistungsfähigen Managed Services Angebots für mittelständische Kunden.

Für die Kunden von WUD bedeutet dieser Schritt vor allem Kontinuität und zusätzliche Stärke. Die bestehende Qualität der Dienstleistungen bleibt erhalten und wird durch erweiterte technische Expertise, zusätzliche Ressourcen und ein breiteres Lösungsportfolio innerhalb der SPG gezielt weiterentwickelt. Künftig profitieren Kunden von noch stärker integrierten Leistungen in den Bereichen Software, Prozesse und Betrieb – aus einer Hand und mit klarem Fokus auf ihren langfristigen Unternehmenserfolg.

### **Statement Gert Bonfert, CEO der WUD GmbH**

„Mit der Übergabe der Sage-, DocuWare- sowie der Systemhaus- und Managed-Services-Geschäftsbereiche an die Software Partners Group schaffen wir eine gute und nachhaltige Perspektive für unsere Mitarbeiter und für unsere Kunden. Diese profitieren künftig von zusätzlicher Expertise, erweiterten Leistungen und einer noch stärkeren organisatorischen Aufstellung. Mir war wichtig, einen Partner zu finden, der die bestehenden Kundenbeziehungen wertschätzt, fachlich stark aufgestellt ist und die Lösungen mit Kontinuität und Entwicklungskraft weiterführt. Ich bin überzeugt, dass wir mit dieser Lösung den richtigen nächsten Schritt für diese Bereiche von WUD gehen.“

### **Statement Oliver Gromnitza, CSO Software Partners Group GmbH**

„Mit dem Zusammenschluss mit WUD stärken wir die Software Partners Group gezielt in einem für uns strategisch besonders wichtigen Wachstumsfeld: Managed Services. Durch frühzeitigen Austausch zu Themen wie Servicequalität, ISO-Standards und zukunftsfähigen Managed-Services-Modellen haben

wir schnell gemerkt, dass es ein perfekter strategischer Fit für beide Seiten ist. Umso mehr freue ich mich, dass wir mit WUD ein Team gewinnen, das fachlich wie kulturell sehr gut zu unserer Gruppe passt. Gleichzeitig bauen wir mit diesem Schritt unsere Präsenz in Süddeutschland weiter aus und schaffen eine noch stärkere Plattform für mittelständische Kunden. Ich freue mich darauf, den Bereich Managed Services innerhalb der SPG weiterzuentwickeln und Unternehmerinnen und Unternehmern, die über den nächsten Wachstumsschritt oder eine langfristige Perspektive nachdenken, als Ansprechpartner auf Augenhöhe zur Verfügung zu stehen.“

#### **Statement Edgar Ertel, CEO der Software Partners Group GmbH**

„Dieser Schritt ist für uns von besonderer strategischer Bedeutung, weil wir damit vor allem unsere Managed Services Plattform gezielt weiter ausbauen. Der Mittelstand braucht heute mehr als einzelne Softwarelösungen; er braucht einen verlässlichen Partner, der geschäftskritische Systeme ganzheitlich versteht, sicher betreibt und kontinuierlich weiterentwickelt. Genau darin sehen wir einen zentralen Wachstumstreiber für die Software Partners Group. Mit der Aufnahme der WUD-Geschäftsbereiche stärken wir unsere Fähigkeit, unsere Kunden End-to-End zu begleiten von ERP, HR und DMS bis hin zu leistungsfähigen Managed Services.“

#### **Über die Software Partners Group**

Die Software Partners Group begleitet mittelständische Unternehmen seit über 25 Jahren bei der Digitalisierung ihrer kaufmännischen Prozesse. Mit einem starken Netzwerk spezialisierter IT-Dienstleister bietet SPG umfassende Lösungen in den Bereichen ERP, Dokumentenmanagement, Managed Services, HR und Prozessdigitalisierung. Die Gruppe verfolgt eine klare Buy-and-Build-Strategie, um ein führendes digitales Ökosystem für den Mittelstand aufzubauen.

#### **Kontakt**

**Software Partners Group GmbH**

**Edgar Ertel, CEO**

**E-Mail: [Edgar.Ertel@softwarepartnersgroup.com](mailto:Edgar.Ertel@softwarepartnersgroup.com)**