

Software Partners Group übernimmt DocuWare- und JobRouter-Geschäft von Behrens & Schuleit

SPG baut DMS-Plattform und gezielt aus – zusätzliche JobRouter-Kompetenz erweitern das Leistungsportfolio

Düsseldorf, 11. September 2026 – Die Software Partners Group (SPG) setzt den konsequenten Ausbau ihrer Plattform für Mission Critical Software & Services fort und übernimmt gezielt den **DocuWare-, JobRouter und Managed IT-Geschäftsbereich von Behrens & Schuleit**.

Mit der Übernahme stärkt SPG ihren strategischen Geschäftsbereich DMS/ECM und erweitert ihre Fähigkeiten rund um Dokumentenmanagement, Workflow-Automatisierung und die Digitalisierung geschäftskritischer Prozesse sowie Managed IT.

Behrens & Schuleit bleibt als eigenständiges Unternehmen bestehen und konzentriert sich weiterhin auf seine Scandienstleistungen.

Zusätzliche Kompetenz für DocuWare und JobRouter

Mit dem übernommenen Geschäftsbereich gewinnt SPG zusätzliche Erfahrung und spezialisiertes Know-how rund um **DocuWare und insbesondere JobRouter**.

Die Kombination aus Dokumentenmanagement, Workflow-Automatisierung und tiefem Prozessverständnis ergänzt die bestehenden Kompetenzen innerhalb des DMS-Bereichs der Software Partners Group. Kunden können dadurch künftig noch umfassender bei der Digitalisierung und Automatisierung dokumentenbasierter und geschäftskritischer Prozesse begleitet werden.

Dokumentenmanagement entwickelt sich dabei zunehmend von einer einzelnen Softwarelösung zu einem zentralen Bestandteil digitaler Geschäftsprozesse. Entscheidend ist die Fähigkeit, Dokumente und Informationen mit Workflows und den bestehenden Systemen eines Unternehmens zu verbinden und Prozesse durchgängig zu automatisieren.

Innerhalb der Software Partners Group können die zusätzlichen Kompetenzen künftig mit den bestehenden Fähigkeiten und Kundenbeziehungen der Gruppe in DMS/ECM sowie mit **ERP, HCM & Payroll, Managed IT Services und Artificial Intelligence** verbunden werden.

Dadurch entstehen zusätzliche Potenziale für gemeinsame Lösungen, Cross-Selling, Innovation und organisches Wachstum.

Langjährige Verbindung wird zur strategischen Zusammenarbeit

Thomas Rick, Geschäftsführer von Behrens & Schuleit, erklärt:

„Wir haben den Bereich ECM/IT bei Behrens & Schuleit über viele Jahre zu dem gemacht, was er heute ist: ein Team, das dokumentenbasierte Prozesse im Mittelstand nicht nur digitalisiert, sondern wirklich zum Laufen bringt und die Kunden davon profitieren. Es ist und wahr eine unglaubliche Entwicklung.“

Gleichzeitig wachsen die Anforderungen unserer Kunden und im Markt: DMS ist längst kein isoliertes System mehr, sondern die Klammer zwischen ERP, HR, Fachanwendungen und zunehmend AI bzw. KI. Um dieses Potenzial voll auszuschöpfen, braucht es eine Plattform und einen Partner mit entsprechender Breite und Umsetzungskapazität. Genau deshalb war für mich entscheidend, den Bereich nicht einfach zu übergeben, sondern das richtige Zuhause dafür zu finden.

Mit der Software Partners Group haben unsere Kunden und unsere Mitarbeiter eine gute Heimat gefunden. Die Kunden behalten ihre vertrauten Ansprechpartner und gewinnen zusätzlich Zugang zu den Fähigkeiten einer wachsenden Gruppe. Und das Team bekommt ein Umfeld, in dem es sich fachlich und persönlich weiterentwickeln kann. Ich begleite diesen Schritt mit voller Überzeugung und wünsche allen Beteiligten viel Erfolg auf dem gemeinsamen Weg.“

Mehr Kompetenz und ein breiteres Leistungsportfolio im DMS-Pillar

Oliver Gromnitza, verantwortlich für den DMS-Bereich der Software Partners Group, sagt:

„Thomas Rick und ich kennen und schätzen uns bereits seit vielen Jahren. Umso mehr freue ich mich, dass wir nun auch unternehmerisch noch enger zusammenrücken. Mit der Übernahme des DocuWare- und JobRouter-Geschäftsbereichs von Behrens & Schuleit gewinnen wir nicht nur zusätzliche Kunden und erfahrene Mitarbeiter, sondern vor allem ausgeprägte Kompetenzen im DMS- und Workflow-Umfeld. Besonders die langjährige JobRouter-Expertise ist für uns eine wertvolle Ergänzung und erweitert unsere Möglichkeiten bei der Digitalisierung und Automatisierung von Geschäftsprozessen deutlich.

Gleichzeitig bleibt Behrens & Schuleit als eigenständiges Unternehmen bestehen und konzentriert sich weiterhin auf seine Scandienstleistungen. Auch hier werden wir künftig eng zusammenarbeiten.

Für mich ist das eine ideale Konstellation: Wir übernehmen gezielt die DocuWare- und JobRouter-Kompetenzen und führen gleichzeitig die langjährige, vertrauensvolle Zusammenarbeit mit Thomas und Behrens & Schuleit auf einer neuen Ebene fort.“

Wachstum ist kein Selbstzweck; entscheidend ist der Wert der Plattform

Edgar Ertel, CEO der Software Partners Group, erklärt:

„Wir bauen eine Plattform, die unternehmerische Stärke, spezialisierte Expertise und Kundennähe miteinander verbindet, mit einem klaren Ziel: mehr Wert für unsere Kunden und neue Wachstumsmöglichkeiten für unsere Unternehmen und Teams zu schaffen.

Mit der Erweiterung unserer bestehenden Kompetenzen in DMS, Workflow und Managed IT können wir unsere Kunden noch umfassender bei der Digitalisierung und Automatisierung ihrer geschäftskritischen Prozesse begleiten. In Verbindung mit ERP, HCM & Payroll und Artificial Intelligence entstehen zusätzliche Möglichkeiten für integrierte Lösungen und nachhaltigen Customer Value.

Ganz besonders freue ich mich, die neuen Kolleginnen und Kollegen aus dem Behrens-&-Schuleit-Team in unserer Gruppe willkommen zu heißen. Sie bringen wertvolle Erfahrung, Expertise und Kundennähe mit und werden unsere bestehenden Teams und Fähigkeiten weiter verstärken.

Unser Anspruch ist es, ein Umfeld zu schaffen, in dem Unternehmertum, Kundennähe und spezialisierte Expertise erhalten bleiben und durch die Möglichkeiten unserer Plattform weiter wachsen können.

M&A ist für uns ein Beschleuniger, die eigentliche Value Creation beginnt danach: bei unseren Kunden, durch organisches Wachstum, Technologie und Cross-Selling und vor allem durch die Menschen, die unsere Unternehmen jeden Tag weiterentwickeln.

Wir bauen kein loses Portfolio. Wir bauen eine Plattform, die Kunden, Unternehmer und Teams stärker macht. Das ist unser Verständnis von nachhaltigem Wachstum und Value Creation für den deutschsprachigen Mittelstand.“

DMS als strategischer Wachstumspillar

DMS/ECM ist für SPG ein strategischer Bestandteil der weiteren Plattformentwicklung.

Dokumente und die darin enthaltenen Informationen sind Bestandteil zahlreicher geschäftskritischer Abläufe von Finance und Einkauf über HCM bis hin zu Vertrieb und Service. Die Verbindung von DMS, Workflow, ERP und zunehmend Artificial Intelligence eröffnet dabei erhebliche Potenziale für Automatisierung, Produktivität und bessere Entscheidungsprozesse.

Mit der Übernahme des **DocuWare- und JobRouter-Geschäftsbereichs von Behrens & Schuleit** baut SPG ihre Fähigkeit weiter aus, mittelständische Kunden bei dieser Transformation ganzheitlich zu begleiten.

Gleichzeitig schafft die wachsende DMS-Plattform zusätzliche Spezialisierungs- und Skalierungsmöglichkeiten innerhalb der Gruppe.

Über Behrens & Schuleit

Behrens & Schuleit mit Sitz in Düsseldorf ist ein etablierter Anbieter von Scandienstleistungen und Lösungen zur Digitalisierung von Dokumenten und Informationen.

Im Zuge der Transaktion übernimmt die Software Partners Group den bisherigen **DocuWare- und JobRouter- sowie Managed IT Geschäftsbereich von Behrens & Schuleit**. Das Unternehmen Behrens & Schuleit bleibt eigenständig bestehen und führt seine Scandienstleistungen fort.

Über Software Partners Group

Die Software Partners Group ist eine schnell wachsende Unternehmensgruppe für Mission Critical Software & Services im deutschsprachigen Mittelstand.

Die Gruppe bringt spezialisierte Software- und Technologieunternehmen zusammen und verbindet deren Unternehmertum, Branchenexpertise und Kundennähe mit den Fähigkeiten und Skaleneffekten einer größeren Plattform.

Der Fokus liegt auf **ERP, HCM & Payroll, DMS/ECM, Managed IT Services und Artificial Intelligence**.

SPG verbindet M&A mit organischem Wachstum, Cross-Selling, Operational Excellence, Technologie- und AI-Enablement sowie Talententwicklung. Ziel ist der Aufbau einer skalierbaren Plattform, bei der jedes neue Unternehmen und jede zusätzliche Kompetenz weitere Fähigkeiten und Wachstumsmöglichkeiten für die gesamte Gruppe schafft.

Vom Mittelstand für den Mittelstand.

Kontakt

Software Partners Group GmbH

Edgar Ertel, CEO

E-Mail: Edgar.Ertel@softwarepartnersgroup.com